

第2回 独立開業マニュアル東弁版と独立開業セミナー

若手会員総合支援センター副委員長 菊地 真治 (55期)

1 開業・就業支援部会

弁護士となり、いずれは独立開業をしたいと考えていても、いざ、独立するとすると、どこで事務所を開設しようか、開業費用はどのくらいかかるのか、1人で大丈夫だろうか、電話やコピー機はどうするか、事務職員はどこで探せばいいのか、事務所を開設したはいいが仕事は来るか、事務所のランニングコストを捻出できるだろうか、等々、不安は尽きないであろう。特に、激戦区「東京」で独立開業することは、若手会員にとっては、なおさら不安で躊躇してしまいがちである。

若手会員総合支援センターの開業・就業支援部会では、若手会員が独立開業するに際し、「東京で独立開業する。」をコンセプトに、若手会員のそのような不安を少しでも払拭するために、次のような支援活動を行っている。

2 独立開業マニュアル東弁版の発行、改訂

「東京で独立開業する。～独立開業マニュアル東弁版～」と題して、独立開業するにあたり参考となるマニュアルを作成し発行している。これは、事務所開設資金の準備から始まり、事務所開設場所の選定、物件探し、内装レイアウト、事務機器の準備、事務職員の採用など、事務所を開設して弁護士業を始めるまでに必要となる準備、事柄や有益な情報を集約したものである。また、実際に独立開業をした若手会員から現実に要した事務所開設費をアンケート形式で答えてもらった情報や、弁護士業をするにあたり購入必須になるであろう書籍も掲載している。

現在、第2版が当会の会員サイトにアップされているので、是非、ご覧いただきたい。



3 独立開業に役立つセミナーの実施

事務所の設立・運営、広告宣伝、顧客獲得と継続的な付き合い方などについて、既に、「東京」で独立開業を果たした複数の若手会員を講師として、セミナーを実施している。講師の方には、自らの経験談とノウハウを披露していただき、会場からの質疑にも答えていただくため、セミナーに参加された若手会員からは、毎回、非常に有益であったと好評を得ている。

以下は、これまでに実施したセミナーのタイトルと概要である。

- ①「東京で独立開業する。～その日に向けて～」：事務所開設の実際と必要な準備
- ②「効果的な広告戦略と落とし穴」：広告による顧客獲得と広告規制、非弁提携への注意喚起
- ③「東京で独立開業する。～その日に向けて～第2弾」：多様な事務所形態と運営の実態
- ④「東京で独立開業した。～顧客獲得と継続的な付き合い方～」：顧客獲得と顧客の維持

4 最後に

独立開業マニュアル東弁版については、最新の情報を取り入れる内容で、現在、第3版を改訂作業中である。また、本年10月12日（火）午後6時30分より、ウェブにて、勤務弁護士の採用・育成に関するセミナーを開催する予定であるので、是非、ご参加いただきたい。

さらに、当部会では、即時・早期独立交流会という企画も実施しているが、これについては、次回ご案内しようと思う。

